



重庆贝壳新房招聘简章

公司简介：

贝壳重庆新房（注册名称：重庆闹海房江湖信息科技有限公司）是依托直销、代理、渠道联动、电商为核心的服务平台，以专业为核心、体系化管理、成熟运作模式、高效联动团队，助力突破新房项目去化难点。线上最大的真房源数据库，线下业务全覆盖，前期定位、数据研判，形成大数据报告，辅助开发商产品定位，精准获客，提升交易效率，提供更高品质服务。

贝壳重庆新房以：“对用户好、合作共赢、真实透明、拼搏进取”作为核心价值观。围绕一手房销售，业务范围覆盖主城九区及重点区县当前拥有员工超过 3000 人，办公写字楼覆盖重庆主城各大商圈及 7 个区县。

贝壳重庆新房秉承规范、品质、高效的案场服务原则，线上+直销+代理+渠道全贯通，案场、渠道无缝对接，形成合力，缩短磨合时间快速抢占先机，提高作业效能。2018 年，贝壳重庆新房与融创、万科、金科、鲁能、恒大、绿地等 60 多家品牌房企建立起营销、代理战略合作，以链家门店为依托，渗透主城九区，辐射大重庆，成功策划并落地包括鲁能领秀城、华南城、富力城维也纳、融创滨江壹号等 150 余个项目的营销解决方案，持续引领重庆地产营运市占第一。

【招聘岗位】贝壳新房经纪人

【岗位职责】

1. 全面掌握本区域楼盘的规划、交通、配套、管理等情况；
2. 挖掘潜在客户，为客户合理匹配房源信息；
3. 陪同客户看房，通过沟通谈判达成交易；
4. 与客户建立良好的业务协作关系，向客户提供专业服务；
5. 网络端口（内网和外网）维护，保质保量完成自身量化任务目标；
6. 参加公司组织的相关培训；
7. 完成上级领导安排的其他事宜。

【任职要求】

1. 全日制统招专科及以上学历，20-40 岁（可接受应届毕业生）。
2. 熟练使用 office 办公软件。
3. 性格外向，富有热情、积极进取、坚韧不拔，执行力强，具备很强的责任感和事业心。
3. 擅于沟通协调，自信乐观、勤奋热情，认可平台使命和价值观。

【薪酬福利】

1. 福利待遇：试用期以培训学习为主、底薪 5000+佣金提成+五险+互助金+孝顺金+节日礼金+带薪年假+国内游/境外游+精英社等；

2、工作地址：主城九区+重庆各郊县可就近分配工作地址；

3、带薪培训：公司免费提供系统完善的培训，助您全面提升个人能力；

4、晋升通道：A0级经纪人-M级经纪-高级经理-区域经理-大区总监-分公司总经理；

【欢迎您的加入】

工作地址：重庆主城九区（渝北、渝中、江北、南岸、沙坪坝、九龙坡、大渡口、巴南等）就近安排；。

【工作时间】上六休一，9：00-12：00，13：30-6：30。

【联系方式】

咨询电话：19112721767（包老师）